

Jouw commerciële skills inzetten voor Afrika?

Zoek jij een baan met impact? Deel jij onze passie voor Afrika? Bij TDH (www.tradedevelopment.nl) hebben we als missie om de armoede in Afrika te helpen verlichten door te investeren in lokale economische ontwikkeling en werkgelegenheid. We kopen noten van onze boerengroepen en verwerken ze in onze lokale fabrieken. Deze verhandelen we vervolgens op de wereldmarkt waar wij -in onze niche- een belangrijke speler zijn. De impact die we hebben op het leven van de lokale gemeenschappen is significant en we willen groeien!

Ons Nederlands hoofdkantoor in Sliedrecht is klein, maar onze internationale operatie is omvangrijk met fabrieken in Afrika en internationale handelscontacten in Verenigde Staten, Verre Oosten en door heel Europa. Vanuit van ons handelskantoor GTA (www.globaltrading.nl) leveren we aan de grote jongens in de voedsel- en snackindustrie, maar ook aan groothandels en kleinere specialistische voedselproducenten, bijvoorbeeld bio en fair trade merken. Daarbij werken we als verkoopagent in lange termijn partnerships met onze klanten: om in hun volledige behoefte te voorzien bemiddelen we dan ook bij aankoop bij derde partij leveranciers.

COMMERCIEEL TRAINEE

Samen met twee trade support collega's en twee traders werk je rechtstreeks voor de directeur Trading. Je bent verantwoordelijk voor alle werkzaamheden die liggen tussen het afsluiten van het contract en de daadwerkelijk levering van de goederen. Je werkzaamheden zullen onder andere bestaan uit:

- Klantencontact: in deze business draait het om het opbouwen en onderhouden van persoonlijke relaties. Je zult veel (telefonisch) contact hebben met leveranciers, transporteurs en klanten met betrekking tot offertes, leveringsafspraken, status van lopende leveringen, maar ook disputen en klachten.
- Transport opties bekijken, selecteren en bestellen, leveringen opvolgen,
- Disputen in ontvangst nemen, verifiëren, beoordelen en afwickelen.
- Tijdige, juiste en volledige vastlegging van logistieke en commerciële afspraken in contracten
- Bijhouden van onze voorraadposities om traders te adviseren over aan- en verkoopbeslissingen
- (Online) marktonderzoek om potentiële klanten te identificeren en acquisitie (oa dmv cold calls) voor te bereiden

Voor deze functie verwachten wij een HBO commerciële opleiding en 0-3 jaar werkervaring. Zit commercie in jouw bloed, ben je analytisch en communicatief vaardig? Dan is dit een prachtige kans om ervaring op te doen in de internationale handel, waarbij je alle facetten van het trading vak gaat ervaren. Startend vanuit een trade support rol willen we graag met jou toewerken naar een positie als (junior) trader, waarbij je zelf de verantwoordelijkheid krijgt voor een klantenportefeuille.

Tot slot

In ons kleine bedrijf zetten we samen de schouders eronder. Wij verwachten van jou dus een proactieve en klantgerichte werkhouding en verantwoordelijkheidsgevoel om dat stapje extra te zetten als het nodig is. Je werkt nauwkeurig en uiteraard zijn communicatieve vaardigheden onmisbaar bij alle interne en externe contacten die je zult hebben. Onze cultuur is informeel, geen stropdassen 😊, met ruimte voor initiatief en eigen inbreng. Wat we verder nog belangrijk vinden is dat je de Engelse taal goed machtig bent. Spreek je ook nog redelijk Frans, dan vinden we dat echt een pré.

Interesse?

- Deel jij onze passie voor de allerarmsten in Afrika?
- Ben je in voor een uitdaging in werkelijk wereldwijde handel?
- Zin in een avontuur om het trading vak te gaan leren?

Dan maak ik graag kennis met je. Mail me je CV en motivatie!

Kees Blokland
Directeur Trading
kblokland@tdholding.nl